

## 履职品牌

## 汇聚新生力量 厚植成长沃土

——西安市新生代企业家联谊会助力新生代企业家成长成才

□ 记者 白璐

盛夏七月，秦巴叠翠。7月23日，一场以“双城对话 共叙发展”为主题的跨区域产业交流活动在安康举行，西安市新生代企业家联谊会（以下简称“联谊会”）20余名企业家深入安康产业一线，聚焦富硒食品、生态文旅、新材料、毛绒玩具等特色产业，寻求两地优势互补、合作共赢的新机遇。这场聚焦安康特色产业的跨区域联动，正是联谊会为青年企业家成长厚植沃土、拓展发展领域的生动实践。

近年来，联谊会始终以服务新生代企业家成长发展为核心，聚焦“服务提质、资源聚合、品牌升级”的目标，打造全方位、多层次的服务体系，助力新生代企业家提升个人能力、拓展企业业务、增强社会责任感，使其逐步成长为推动西安经济高质量发展的生力军。凭借扎实的服务成效，联谊会荣获“全国‘四好’商会”“5A级社会组织”等称号。

“联谊会服务的核心在于坚持三个‘贴近’原则。”联谊会会长王文礼说，“贴近政策导向，通过常态化政策解读会、政企对接会，第一时间传递惠企政策，确保企业家精准把握方向；贴近企业需求，针对融资、技术转化、人才储备等痛点，搭建银企对接、产学研合作、人才实训平台，破解发展壁垒；贴近‘新生代’特质，创新服务模式，持续注入发展动能。”

品牌项目是联谊会服务会员的关键抓手。为打造全方位服务矩阵，围绕学习成长、政企沟通、创业互助等维度，联谊会打造了“新生代大讲堂”“新生代创新发展论坛”“新青年工作室”“新e代数字化商会平台”等七大品牌项目。

其中，“新生代大讲堂”作为聚焦企业家知识更新与能力提升的重要平台，广邀各领域专家学者、行业领军人物，通过讲座、培训、研讨会等形式，为会员输送前沿知识与实践经验。

当自媒体浪潮席卷而来，不少新生代企业在“内容同质化”的迷官里打转，对着IP孵化成本高的大山犯愁，更在“变现路径模糊”的迷雾中迷茫。



7月23日，西安市新生代企业家联谊会组织20余名企业家赴安康市开展专题考察调研。受访者供图



7月23日，西安市新生代企业家联谊会组织20余名企业家赴安康市开展专题考察调研。

受访者供图

7月11日，一场以“低成本、高回报打造自媒体企业IP”为主题的“新生代大讲堂”及时开讲，小红书知识付费赛道头部博主段雨思系统拆解了企业借助自媒体打造IP、实现低成本获客与高转化销售的关键步骤，为新生代企业家们打开了破局思路。

这只是“新生代大讲堂”众多活动的一个缩影。近年来，联谊会紧扣时代发展脉搏和会员企业需求，接连举办了一系列针对性极强的活动，内容涵盖深化科技创新和产业创新融合改革、加快建立现代化产业体系、电力行业投资机遇与政策导向、“双碳”战略下的机遇与挑战等，每场活动都像一场“及时雨”，为会员企业输送着解渴的“养分”。

“‘新生代大讲堂’如同‘充电站’，企业管理、销售策略、政策解读等课程干货满满，很多都能直接运用到日常运营中。”加入联谊会四年的王昆深有感触地说，“除了学习知识外，在企业运营遇到困难时，联谊会也会及时提供帮助。此前我在企业扩张与收缩的战略选择上陷入迷茫，向联谊会求助后，不仅得到了中肯建议，还获得了不少行业资源，一下子找到了方向。”

数字化时代的到来，给企业发展带来诸多挑战。针对数字化时代信息筛选难、协作成本高、资源对接效率低等瓶颈，联谊会打造了“新e代”数字化商会平台，为新生代企业在数字化浪潮中破浪前行提供了坚实保障。

“‘新e代’这三个字是我们对成长于互联网时代，并致力于经济社会发展的新一代年轻创业者的简称。”联谊会秘书长师言介绍，该平台不仅汇聚政策动态、行业资讯、市场数据等信息，还建立了会员企业的全景数据模

型，将会员企业的行业类别、企业规模、营利纳税等情况通过数据视图集中呈现，方便会员企业加深行业了解，及时调整企业战略、促成交流合作，提高资源对接的效率。

据了解，目前平台已为超过50家会员企业整合项目、市场等信息，实现资源精准匹配，促成了多项合作。接下来，联谊会将实施“数字商会”三年行动计划，2026年底前完成平台2.0升级，构建“会员管理数字化、资源对接精准化、政策推送智能化、交流互动场景化”的智慧服务体系，让数字充分服务会员发展。

为了更好地服务会员企业，联谊会还积极广纳外援，携手西安交通大学、中国银河证券等伙伴，共同成立协同教育委员会、创投兴业委员会，通过开展校企合作项目、举办学术讲座、组织企业高管培训、投融资对接会等活动，帮助青年企业家提升管理水平和创新能力，搭建企业与投资机构沟通的桥梁，解决企业资金难题。

“这是我参加过的最贴心、最务实的组织。”会员李鸿义去年入会，对联谊会的赋能作用赞不绝口，“作为传统建筑行业的从业者，我曾为未来行业发展方向感到迷茫，联谊会推荐我参加北大光华创业营，不仅让我学习到了前沿知识，还结识了一批伙伴，开阔了自己的眼界和思路。同时联谊会还主动协调资源，帮助我寻找跨界拓展的可能，让我感到很暖心。”

王文礼表示，未来联谊会将着力打造全国知名的新生代品牌，塑造“政治引领强、创新活力强、服务效能强”的新时代一流商会，为新生代企业家提供全方位、深层次的支持与服务，推动企业持续健康发展，深度融入西安城市发展大局，以青春力量激活民营经济新动能。

## 石榴籽家园

□ 记者 冯倩楠

站在宝鸡市陇县固关古街上，两侧房舍青砖灰瓦、错落有致，在青山绿水的映照下别有韵味。

方寸间一窥千年。固关镇，少数民族群众占全镇总人口的14.7%，其下辖的固关街村，少数民族群众占全村总人口的39.6%。回望过去，回汉群众在这里创造和传承灿烂文化，迈入新时代，回汉两族依然像石榴籽一样紧紧抱在一起，共同谱写和衷共济、和谐发展的民族团结进步新篇章。固关镇和固关街村先后获评全省民族团结进步示范镇、全国首批少数民族特色村寨、全国民族团结进步模范集体。

## 文化为桥

“邻里邻居，帮一把没啥大不了的。”刘少星是固关街回族村民，因为家里有拖拉机，干完了自家的活，经常帮一些家里缺少青壮年劳力的回族群众犁地。有一回，一名回族村民生病，刘少星和固关街村党支部书记杨宝祥连夜开车，将他送去宝鸡市区看病。

王小平是一名回族村民，一次，一户村民家中失火，王小平发现后，一边大声呼救，一边接上水管，冲向屋内救人，不顾身上的衣服被烧着，和其他村民共同扑灭了火，也帮助屋内人员成功脱险。

在这样一个回汉人口聚居地，各族人民早已你中有我、我中有你，“求同存异、互帮互助，在我们这里司空见惯。”杨宝祥细数村里的暖心事：回汉学生一起上学、回汉妇女一起跳广场舞；谁家有了红白喜事，都是全村一起参与；村里回汉通婚的夫妇已有20多对，不同民族组成了相亲相爱的大家庭……

在固关镇，像王小平这样的民族代表人士、优秀共产党员、道德模范等身边榜样，被召集组建宣讲小分队，结合“文明新风进万家”暨“四送”活动、民族团结进步创建宣传等活动载体进行民族团结宣讲，以身边人、身边事影响带动当地群众。

依托新时代文明实践所（站）、公共服务中心、群众文化活动场所，固关镇广泛开展戏曲表演、广场舞展演、社火游演等形式多样、丰富多彩的文化活动，将民族团结的真实故事改编成快板、小品，让春节社火的喧天锣鼓、农民丰收节的欢歌笑语，都成为民族团结的生动载体。

“多年来，镇上村上的群众从来没有因为民族问题闹过矛盾，一次都没有。”固关镇党委委员、组织委员苏小辉说。

## 民生为本

“月工资基本在5000元左右。”今年春天，少数民族群众杨晓刚在固关镇苏陕协作春季就业帮扶招聘大会上找到了满意的工作。在固关镇，像他这样通过就业帮扶实现稳定就业的少数民族群众已有100多名。

固关镇始终把促进回汉群众就业放在突出位置，连续多年通过搭建就业平台、提供精准服务、开展技能培训等措施，协调县总工会、县人社局、县工商联等单位，统筹推进公共就业服务提质扩面，在解决群众“饭碗”问题的同时，也有力促进了民族团结与社会稳定。

“今年的招聘会，岗位主要集中在现代加工、建筑施工管理等方面。对于这种好机会，我们要保证人人通知到位，不让大家错过。”苏小辉介绍，为了让服务更精准、信息覆盖更全面，工作人员会提前筛选符合当地注册登记备案条件的企业；针对在外打工的年轻人，通过微信公众号、村级微信群等渠道发布招聘信息；对于重点人群，则由村干部上门通知、电话回访，确保就业机会送到每一户有需要的家庭。

民生福祉的改善体现在方方面面。过去，“泥巴路、土坯房，吃水全靠挑水”是固关街群众生活的真实写照。如今，各族群众共享“四通四有”的良好生产生活环境——通水、通电、通路、通网，有安居住房、有增收产业、有旅游特色、有农贸体系。

杨宝祥介绍，近年来，借着乡村振兴的“东风”，村上争取各级资金3000多万元，先后实施安全饮水、乡村道路硬化等项目20多个，推进基本公共服务均等化。固关镇持续开展“惠民工程促发展”行动，2024年投资1200万元实施农产品销售集散中心、生产生活基础设施等惠民工程6个，在改善群众生产生活条件的同时，也推动着各民族共同发展进步。

## 产业为翼

“无滤镜，找到陕西版《我的阿勒泰》了！高寒川只有14度！”从固关镇旅游回到西安市，市民高芳在朋友圈发布了这个夏天自己找到的“好去处”。炎炎夏日，海拔1100米的固关镇正迎来“清凉经济”，这里依山傍水，加之打造了露营地、古街客栈、网红涂鸦墙等特色文旅项目，吸引了一批游客来纳凉避暑。

夯实产业根基，激发自身“造血”功能，才能迈开步子发展，让当地回汉群众的生活更有奔头。“去年，我们实施固关古街、游客服务中心、永盛店等文旅项目，旅游领域软硬件设施不断升级。”杨宝祥说，去年旅游人次突破3万人，带动消费350万元，固关街村700多名群众共同分享乡村旅游红利，全村注册登记市场主体66户，崔刚、陈红霞等村民通过经营特色餐饮实现增收致富。

“镇上强化发挥统战作用，引导非公经济人士、新的社会阶层人士积极参与乡村振兴。”苏小辉说，固关镇引导统战成员发挥优势，建立“企业+村集体经济+农户”的利益联结机制，引导企业家在当地投资建设社区工厂和产业基地。固关街村村集体建成了光伏发电项目、五味子采摘园，带动200名各族群众入园务工，相比2019年，村集体收入翻了三倍。

固关镇还引导统战人士深入镇村开展科技下乡、电商培训、种植养殖技术培训等活动15次，组织开展“高寒川”农特产品展销宣传活动，依托电子商务渠道销售蜂蜜、香菇、山野菜、荞面等农产品，年销售额达300万元。产业发展过程中，当地涌现出一批回汉群众致富带头人，如同族群众袁虎平，承包土地百余亩种植烤烟，雇佣村里18名留守村民，每人每月增收4000元。

“固关镇的民族团结是一代人用真心实意焐出来的。”苏小辉说，将继续围绕镇村群众需求发力，加强少数民族干部培养，引导镇村群众同心浇灌民族团结进步的“幸福花”，让千年古街的团结故事在新时代续写新篇章。

## 陇县固关镇：民族团结之花在关山深处绽放

## 统战人物

## 绥德县新联会会长雷建华：

## 把“新力量”拧成一股绳，做有情怀的家乡建设者

□ 记者 马允翼 文/图

“基层新联会不在‘大’而在‘实’，得把身边这些‘看得见、摸得着’的新阶层力量发动起来，帮他们成事、为地方干事、替群众办事，这就是我们的意义。”7月25日，在接受记者采访时，绥德县新联会会长、绥德县新世界购物广场有限公司董事长雷建华说。

从摆地摊叫卖到开出10余家连锁店，经过30多年的打拼，雷建华先后在陕北绥德、志丹、定边、靖边、神木等地开设8个分店，还担任过绥德县政协委员、绥德县总商会副主席、绥德市人大代表等职务。如今57岁的他，“斜杠生涯”仍未止步……

按陕北当地人说法，“雷建华是‘能人’一个。”1988年，当时摆地摊4年赚了几千块的雷建华，瞅准商业时机，拿着第一桶金在绥德县开了第一家店——“新世界鞋业”。“刚开业的三四月，赚了1万块。”回忆创业初期，雷建华笑着说，自己是“胆子大、看得远”。

坚持高品质平价和诚信经营的原则，雷建华用摆地摊闯过“口碑关”，用开分店闯过“复制关”，以品质为核心，赢得当地市场。如今已在陕北境内开设12家新世界超市门店，其品牌成立37年屹立不倒，在当地口碑相传。

每一关都是“用血汗换来的”。在雷建华看来，一步一个脚印闯过来就会发现，所谓“连锁品牌”，就是当初摆地摊时的“小细节”放大了100倍。

2011年担任绥德县第八届政协委员；2015年担任绥德县总商会副主席；2016年，雷建华与绥德县企业家成立绥德县众创电子商务商会；2016年任榆林市第四届人大代表；2019年被评为“全国先进个体工商户”……

在连任榆林市第四届、第五届人大代表期间，雷建华抓住“小切口”，聚焦民营企业发展、民生保障和社会治理等民生痛点，提交了《关于推行云闪付政府消费券的建议》《关于推动民营经济政策发展的建议》《关于解决“停车难”的建议》等提案。

“有些事情必须亲历亲为，才能摸索出自己的道路。做什么行业也应该‘走出去’，多想、多看、多跟别人学习，就会看到别人的优点，这样你才能有出路。”雷建华说。

2022年，绥德县成立新的社会阶层人士联谊会，雷建华当选为会长。

在雷建华看来，当选为绥德县新联会会长之后，如何把组织发展壮大、发挥好作用，是一条需要摸索的新道

路。每次外出调研，他都热衷于学习当地的好经验、好做法。“没做过咱就学，多学别人的优秀经验。”

新联会刚成立时，在会长雷建华的带动召集之下，县里各领域“能人将才”纷纷加入。成立之初就有88名会员，这在当时榆林各县新联会中都属难得。凭借在绥德县新联会的出色成绩，2023年，雷建华又当选为榆林市新的社会阶层人士联谊会副会长。

“咱们新联会里有开公司的、搞电商的、跑自媒体的、做律师会计的，还有非遗传承人、民谣歌手，看似分散，其实各有各的本事。”雷建华说，新联会就是把把这些“分散的珍珠”串联起来，让他们认识起来、交流起来、联合起来，一起做有情怀的家乡建设者。

绥德县新联会成立以来，雷建华充分利用业余时间投入新联会工作，调动会员积极性，定期开展政策学习、行业交流，还举办各项活动为会员搭台子，倾听会员需求、服务会员发展、组织各类活动……

如何把会中的专业人士联合起来，服务大众、振兴家乡？这是雷建华一直思考的工作目标。他带领新联会一起打造“绥德新联会振兴家乡”品牌，让各领域会员发挥专业优势，常态化开展春节慰问、助学助困、义诊义演等活动，积极参与社会治理。

2024年3月，新联会以“健康体检进社区 便民服务暖人心”为主题，开展爱心义诊志愿服务活动；2024年8月，联合绥德仁爱医院、小白兔口腔医院走进社区，为退役军人、军属、辖区居民义诊；今年5月，联合绥德县中医院、张家砭就业驿站等单位，走进张家砭陕北爱心树，开展端午节主题活动；今年7月，“法治护航社区和谐 民族宗教政策面对面”主题活动走进张家砭社区和上郡路社区……

“统战工作最暖的地方，就是聚人心。”雷建华说，新联会凝聚起医生会员的力量，截至目前已举办了10余次义诊活动，每次义诊下乡，村民们的亲切与开心骗不了人。此外，新联会还联合律师会员普法宣传、联合文艺会员下乡演出、联合电商会员下乡帮扶，持续发力，形成“绥德新联会振兴家乡”品牌效应，在就业帮扶、公益行动中传递新阶层温度。

雷建华分享道，新联会去年还带大家去辛店镇的苹果园、义合镇的古村落走走，聊着聊着就发现：民营企业帮村里搞深加工，自媒体能帮着卖货，非遗传承人能活化古村文旅。原来彼此的“朋友圈”能量这么大，这些事单靠哪个人、哪个行业都难做成，新联会能



7月25日，绥德县新联会会长、绥德县新世界购物广场有限公司董事长雷建华正在办公。

把零散的力量聚起来，就能给地方发展添把劲。

“现在会员们见了面，不聊生意先聊‘最近新联会有啥活动’，这种‘有组织、有依靠’的感觉，能为会员发挥‘黏合剂’作用，这就是最欣慰的。”雷建华说。

目前，绥德县新联会在绥德县中医院、绥德县文化馆、鲍武文石雕传习所、王文瑜黄土民俗泥塑馆等地建立了医疗卫生实践基地、非遗传承实践基地、同心羽毛球班创新实践基地等7个实践基地，通过多元化活动和创新性实践，在基层社会治理、经济发展和文化传承中发挥了独特作用。

“下一步，我们将进一步整合各方力量，挖掘利用好会内资源优势，开展更多形式多样、内容丰富的社会服务活动。”雷建华饱含热情地说，绥德县新联会将积极为会员搭建展示自我价值的舞台，鼓励会员参与社会建设，在全县经济社会发展中贡献更多新联力量，为县域经济高质量发展添砖加瓦。