

奋力谱写“五篇大文章” 助力陕西高质量发展

一泓碧水润民生 心系老区兴业情 ——兴业银行榆林分行金融助力王圪堵水库建设侧记

榆林是一块古老神奇而又充满生机的红色热土。

无定河是榆林的母亲河,也是黄河的一级支流。作为无定河流域重要的水源地,王圪堵水库就像一颗碧蓝的宝石镶嵌在毛乌素沙漠和黄土高原的交界处。这里水域辽阔、碧水蓝天、草木丰茂、飞鸟翱翔,呈现出一派“塞上江南”的生态之美。

位于陕北高原的榆林整体严重缺水,在榆林市水资源调配格局中,王圪堵水库是一座总库容达3.89亿立方米,以供水、拦沙为主,兼顾灌溉发电的大型水利枢纽工程。作为榆林市工业、农业用水的总源头,王圪堵水库的建成对于黄河流域生态保护、榆林经济社会高质量发展和国家能源化工基地建设具有重要意义,成为榆林绿色发展的重要标志。

王圪堵水库项目建设事关榆林长远发展和人民福祉。作为国内绿色金融先行者,兴业银行榆林分行从王圪堵水库项目建设伊始,就给予了高度关注和大力支持。久久为功,善作善成。面对王圪堵水库建设项目投入资金量大、收益回款期限较长、整体资金流动性不足且融资成本较高的现状,近日,在兴业银行西安分行的高度重视和精心指导下,兴业银行榆林分行充分发挥绿色金融优势,创新金融产品和服务,开通贷款绿色通道,简化贷款审批流程,高效落地13.5亿元项目贷款,为王圪堵水库项目运营提供了强大的资金保障,彰显了兴业银行榆林分行情系老区、金融为民的责任担当,成为深耕民生领域、创新绿色金融的典范之作。

民生之基： 从“缺水困局”到“活水丰碑”

王圪堵水库作为榆林市水网“东线引黄+西线引黄+水库+矿井疏干水”工程的重要

枢纽,肩负着“东西连通、南北互济、统一调度”的核心使命。过去,绥德、米脂、子洲和高新区、科创新城、横山新区、榆林城区、靖边县城的居民长期面临“守着黄河缺水喝”的困境;工业用水受限、农业灌溉受阻、生态补水不足,每年仅入黄泥沙量就达千万立方米,成为黄河流域生态治理的“痛点”。“水库不仅是‘水缸’,更是‘生态调节器’。”榆林市水务集团王圪堵水库有限责任公司负责人感慨道。这座大型水利枢纽以100年一遇的防洪标准、2000年一遇的校核标准,设计年供水能力达1.5亿立方米。如今,它已实现年均减少入黄泥沙318万立方米,为治黄大业作出贡献;年工业供水3200万立方米,为能源化工基地提供“源头活水”;年农业灌溉补水4000万立方米,让14.6万亩灌区重现“稻花香里说丰年”;年发电量1200万千瓦时,以清洁能源点亮万家灯火。

数字赋能： 绿色金融浇灌“民生之树”

王圪堵水库运转的背后,是一串跳动的“绿色数字”。作为一级饮用水水源地,王圪堵水库的运转离不开金融活水的精准滴灌。兴业银行榆林分行以创新思维破局,为项目设计了“绿色信贷+数字风控”双引擎方案:13.5亿元绿色贷款,通过“项目收益权质押+集团公司担保”,突破民生项目收益低、投资大的传统桎梏,完成集团资金成本管理目标,年节约企业利息支出超1000万元;更值得关注的是,兴业银行榆林分行深入挖掘“公私联动”潜力,为集团公司、项目公司200余名员工办理代发工资、低碳信用卡。

攻坚之路： 一支队伍的十年坚守

从“纸上蓝图”到“地上工程”,是兴业银行



榆林分行攻坚团队的十年接力奔跑。2016年,打下“第一根桩”;面对“收益低、风险高”的质疑,兴业银行榆林分行跑遍数十个政府部门,面对项目移民搬迁投资的不确定以及项目推动的缓慢,项目不得不暂时搁置,但这为后期项目的推动落地打下坚实基础。2022年,啃下“硬骨头”:既然项目暂时无法介入,那就另辟蹊径,从项目的下游企业介入,上下游均属于一个集团企业,对于下游的融资,同样可以缓解集团整体的财务紧张局面,为项目成功落地1亿元的流动资金借款。2024年,按下“加速键”:兴业银行榆林分行推动设计“收益权质押+资产盘活”方案,随着政府部门项目投资的确认,该项目终于迎来深入合作期,最终实现项目全面落地,

完成客户提款,进一步缓解了企业资金困境,降低企业融资成本,加深双方各类合作。“把民生项目从蓝图变为现实,靠的是‘民生无小事’的初心,靠的是永不言弃的信念。”兴业银行榆林分行党委书记、行长张伟刚说。从企业接洽到方案设计,从资料收集到报告撰写,他们奔波于企业、政府、上级行之间,磨破了嘴皮子、跑断了腿,终于将“不可能”变为“可能”。

生态与未来： 一库清水的“活水效应”

王圪堵水库的建成,正书写着更宏大的生态叙事。社会效益:为全市近200万居民提供安全饮用水,年均向黄河下游抗旱补水1亿多立方米,

惠及农田、湿地、生态保护区;经济效益:支撑能源化工基地产值增长30%,带动库区周边就业超1.2万人,形成“水库+旅游”产业链;生态效益:通过智慧灌溉系统减少年入河泥沙300多万吨。

从2016年到2025年,兴业银行榆林分行用近10年光阴诠释了兴业人的担当:它不仅是资金的提供者,更是创新的策源地、生态的守护者。而水库的正常运转,是榆林市“东西连通”水网格局形成的基础,待东线、西线引黄工程完工后,富余水资源将汇入王圪堵水库统一调配。届时,这座“中转站”将真正成为全市水资源调配的“中枢神经”。“这是一场永不落幕的接力赛。”张伟刚接过接力棒时满怀信心地说,“未来,我们将继续以绿色金融浇灌民生之树,让每一滴水都流淌出幸福的温度。”

兴业银行榆林分行通过持续发挥创新业务优势,坚持“绿色+产业”融合发展,发力降碳减污领域,做好绿色金融大文章。在榆林市被确定为首批碳达峰试点城市之际,积极推进资产业务绿色转型,落地兴业银行榆林分行首笔水权质押类贷款10亿元(授信13.5亿元)。通过持续提供金融活水,截至2025年3月末,兴业银行榆林分行重点转型领域资产余额达64.44亿元,转型投行FPA达29.93亿元,绿色贷款余额20.08亿元,绿色融资余额48.63亿元。

张伟刚表示,下一步,我们将继续深耕榆林沃土、情系老区人民,始终胸怀“国之大者”,突出金融工作的政治性、人民性,充分发挥绿色金融优势,进一步提升全方位、综合性、多元化绿色金融服务水平,聚焦黄河流域生态保护和高质量发展,加强金融产品和服务创新,不断加大基础设施、民生领域等工程建设的支持力度,持续擦亮“绿色银行”特色品牌,为榆林经济社会高质量发展、共同谱写老区振兴新篇章贡献兴业力量。

(张继东)

工商银行陕西省分行 一季度公司贷款余额、增量同业“双第一”

今年以来,工商银行陕西省分行深入贯彻党中央、国务院关于金融支持实体经济高质量发展的决策部署,全面落实工商银行总行党委和陕西省委、省政府要求,坚守服务实体经济主责、维护金融稳定压舱石定位,以科技创新、绿色低碳等为重点,强化西北区域协同联动、服务国家战略全局,全力推动金融服务与区域经济深度融合。截至一季度末,全行公司贷款余额3552亿元,净增超178亿元,余额、增量均列同业第一,交出了服务实体经济与自身高质量发展的“双优答卷”。

服务地方实体经济持续有力

工商银行陕西省分行紧紧围绕国家一揽子增量政策及区域政策,紧密结合陕西省市两级重点建设项目规划、发改委投贷联动项目清单,开展多层次、多环节联动工作,锚定目标客户、延伸营销触角,推动资金精准直达实体经济。截至一季度末,公司客户超33万户,全年净增6000余户,累计投放公司贷款超473亿元,贷款余额3552亿元,全年净增超178亿元,余额、增量稳坐同业“双第一”。其中,重点领域如制造业贷款余额665亿元,净增61亿元,房地产

开发贷款余额156亿元、净增7亿元,民营企业贷款余额570亿元、净增58亿元。

激活新质生产力澎湃动能

近年来,工商银行陕西省分行紧跟陕西实施科技创新“八大行动”和西安双中心建设步伐,聚焦高新技术企业、专精特新、小巨人、单项冠军等榜单企业,发挥省行科技金融中心的带动作用,高质量建设科技支行,科技金融发展取得新突破。今年以来,专精特新企业贷款余额近36亿元,全年净增超9亿元;专精特新“小巨人”企业贷款余额近13亿元,全年净增超2亿元;高新技术企业贷款余额超245亿元,全年净增74亿元;战略性新兴产业贷款余额超655亿元,较年初净增近70亿元。

公司客户管理“分田到户”

今年以来,在工商银行总行“分田到队”“分田到户”工作安排基础上,工商银行陕西省分行进一步优化公司客户维护体系,持续推进全行客户大走访活动,推行公司客户“分田到户”管理机制。截至一季度末,全行实现头部空白

客户开户11户,对中部客户管理率达到93%,对头部客户管理实现100%全覆盖。

区域协同打造“共赢生态”

工商银行陕西省分行切实联动西北区域兄弟分行服务国家战略全局部署,针对清洁能源相关产业布局率先垂范,今年以来,加大对华能集团、华电集团、大唐集团等重点央企在陕成员单位的营销走访力度,梳理跨区域潜在合作项目清单,及时将相关信息对接分享至西北区域兄弟分行。通过线上联系、线下项目实地考察等方式,积极对接新疆、西藏、宁夏等分行,协同促成目标项目贷款顺利投放。截至目前,已对接推动6个重点项目,累计融资意向64亿元,并已审批通过某30万千瓦光伏项目。

金融之水,滋养三秦大地;工行之力,推动高质量发展。站在“十五五”规划谋篇布局的新起点,工商银行陕西省分行将持续发挥金融“主力军”作用,以更高站位服务实体经济,以更实举措深化客户合作,以更强合力推动区域协同发展,为谱写中国式现代化建设的陕西新篇章贡献金融力量。

一季度实现营收同比增长9.86%

陕西有色榆林新材料集团实现首季“开门红”

近日,从陕西有色榆林新材料集团传来好消息:1至3月,面对产品需求和价格持续走弱的不利局面,该公司聚焦铝产业高端化差异化,围绕“1249”工作思路,着力稳增长,倍增质效量,生产经营稳步推进,实现营业收入79.08亿元,同比增长9.86%,生产铝锭(铝液)14.12万吨、煤炭251.94万吨、发电23.99亿千瓦时。

产业链运行质量稳步提升。公司聚焦“一提四降”(提质量、降能耗、降煤耗、降成本、降库存),细化阶段性、阶梯式提升目标,全年计划建立质量管理小组39个、质量信得过班组37个。优化主要能耗物耗指标,一季度节约资金871万元,压降可控成本1854万元,吨铝综合交流电耗同比下降24千瓦时,全要素生产率稳步提升。优化销售策略,提高铝锭自提、发运定价标准,高位点价销售增收1010万元,赢得更大利润空间。电解铝智能打壳项目完成576台电解槽安装,焙烧解组站填充料结焦块破碎系统改造等3个项目加快推进,企业核心竞争力不断提升。

新增增长点打造稳步推进。榆林新材料集团精准定位铝产业转型升级重点任务,突出高端制造方向布局,年产43万吨铝基新材料、铝粉铝箔等4个项目稳步推进。聚焦新增增长点打造,炭渣增值处理项目完成前期可研评审,新提质提产、绿色低碳、数字智能等9个项目取得新进展。铝上游合作、镁冶炼关键技术研发等工作按期推进。公司加大市场开发力度,新开发客户13家,新产品营销合作签约5家,首批33吨低铁铝颗粒完成交付。动态把握市场变化,谋划谋划新项目8项,完成固定资产投资2.54亿元,为企业发展增加了新动能、新优势。

同时,榆林新材料集团围绕作风能力双提升工作主线,



榆林新材料集团鸟瞰图

建立健全差异化考核体系,确定2025年要完成32项核心提升工作,实现考核结果有效应用。启动合规内控体系建设,完成制度“废改立”29项;建立项目建设动态跟踪模型,管理提升再上新台阶。各单位对照6个方面22项问题,学查改一体推进作风建设,促进干部职工综合素质提升。加快推动五类人才队伍建设,按照“黑灯工厂”理念,完成

3家单位“三定”工作;制定下发“四支队伍”建设实施方案,组建“师傅+徒弟”技能工匠团队88支。优化人才多元引进方式,吸纳硕士及以上高端人才18名,助力科技人才引进及科技创新能力提升,以创新量变推动产业升级质变,奋力打造国内煤电铝一体化产业“排头兵”。

(李轩)

陕西首单「研发保+研发贷」落地

4月28日,在国家金融监督管理总局陕西监管局和陕西省工业和信息化厅的指导下,平安产险陕西分公司联合浦发银行西安分行在陕西省内率先落地首单“研发保+研发贷”创新服务模式,为一家人工智能领域的专精特新企业发放500万元专项研发贷款,并配套150万元研发项目费用损失风险保障。此举标志着陕西地区首次实现“科技保险增信”“风险全程可控”的金融服务闭环,为破解科技型中小企业融资难、研发风险高的顽疾开辟了新路径。

首单破题： “双轮驱动”重塑科创金融生态

不同于传统的“保险兜底贷款”模式,此次合作创新性地将保险嵌入企业研发全周期管理,形成“风险防控+资金支持”双向赋能机制。

从模式上来看,平安产险推出“科技研发费用损失保险”,为企业因经营困难、人才流失、设备故障等导致的研发中断提供经济补偿;浦发银行同步启用针对科技型企业的“浦研贷”产品,依据保险覆盖率动态核定授信额度,精准匹配企业需求,以缓解轻资产科创企业的资金压力。

此次创新模式的另一大亮点是智能风控升级,双方共建数字化评估系统,银行端输出企业经营数据,保险侧据此建立动态风险模型,既能实现保费精准测算,也能帮助银行优化授信决策——该笔业务较常规流程提速40%,保险费率下降近30%。

模式亮点： 从“被动赔付”到“主动防御”

相较于以往依赖信用保险、但企业仍需自负实际风险的传统模式,新的银保合作模式开创了“预防+补偿”双重防护体系,由“被动赔付”进化为“主动防御”。

在事前阶段,银行提供研发项目资金,保险公司参与制定研发计划,提出风险规避建议;在事中研发阶段,定期监测项目进展,及时干预异常波动;一旦出现不可抗力导致研发停滞,则快速启动理赔程序,最大限度减少企业损失和银行风险。该模式在欧美金融保险行业成熟国家已有类似成功经验,但更具本土适配性。数据显示,国外类似机制能使企业研发成功率平均提升20%-35%,项目延误率降低15%-25%。

生态进化： 打造科技金融循环产业链

陕西省首单“研发保+研发贷”的落地,不仅是单一金融产品的突破,更是科技金融从“单点服务”向“生态构建”转型的标志。平安产险西安科技支公司负责人表示,“首单”仅是起点,目前公司已储备涵盖研发失败、成果转化等场景的70余款科技保险产品矩阵,正加快向生物医药、高端制造等领域复制推广。浦发银行西安硬科技支行负责人表示,“研发保+研发贷”业务落地有助于银行与保险机构探索更新颖的风险分担机制,借助政策为研发企业提供更贴合实际需求的融资便利。下一步,陕西金融监管局将进一步加强政策引导,在市场驱动下,推动更多机构间的协作,加速构建“技术研发—成果转化—金融护航”的良性循环,为培育新质生产力提供坚实支撑。

(白宇晨)