商界 专刊 第114期 商界专刊官微
各界導報

# 门业行业翘楚 闽商杰出青年

## ——记西安市福建漳州商会会长、西安三力消防安全设备有限公司董事长汪荣峰

□ 唐文辉

从踏上工作岗位第一天起，他就与门业结下不解之缘，二十年如一日，三年一小步、五年一大步，逐渐成长为行业翘楚。他是在陕闽籍商会中最年轻的会长，沉稳有力，敢于创新，带领西安市福建漳州商会开启奋斗新征程。他就是西安市福建漳州商会会长、西安三力消防安全设备有限公司董事长汪荣峰。

1985年，汪荣峰出生于福建省漳州市平和县一个山村小镇，中专毕业后，便成为当地一家卷帘门电机企业的技术科员。2005年，他独自来到古城西安，负责陕西地区的市场开拓。在独闯西北的三年间，他经历过苦痛，遭遇过迷茫和挫折，但每一次他都在自我的不断修复和鼓励中坚持走了过来。这一路的成长，坚持、感恩、专注是他成功的密码和最大收获。

### 个人小传

汪荣峰，1985年出生，福建漳州平和人。2003年毕业于福建漳州工业学院，MBA在读。现任西安市福建漳州商会会长、陕西省闽商商会名誉会长、西安三力消防安全设备有限公司董事长，宝鸡首家片仔癀国药堂创始人。

### 西安市福建漳州商会简介

西安市福建漳州商会成立于2013年3月，注册资金50万元，办公地址位于西安市未央区梨园路与二环北路西段辅路交会处东北角的尚豪家园，业务主管单位为西安市工商联。商会会员近200名，2024年12月召开第四届会员大会（每届4年），完成现任理事会、监事会选举。商会成立以来，不断强化自身建设，提升硬件设施水平，完善内部管理制度，探索会员管理、商会运行新模式，带领会员积极履行社会责任，受到社会各界普遍好评。商会2022年被陕西省工商联授予“省四好商会”称号。2018年8月，经太乙路街办党工委批准，商会党支部成立，现有正式党员5名。

### 西安三力消防安全设备有限公司简介

西安三力消防安全设备有限公司成立于2003年，注册资金1080万元，拥有8000平方米标准化生产厂房，环境优雅、交通便利，是一家集研发、制造、销售、安装于一体的现代化门业生产企业。公司立足西安、面向全国，致力于满足商业地产的防火需求，解决工业厂房的安全、保温问题，优化现代无尘车间的密封方案。

经过20多年的积累与沉淀，公司产品已涵盖涡轮硬质快速门、工业滑升门、PVC快速软帘门、背带式堆积门、工业电动卷帘门、防火卷帘门、钢木质防火门、挡烟垂壁等。公司凭借一流的品质、良好的信誉、优质的服务建立了强大的销售网络，涉及能源化工、医药医疗、仓储物流、工业制造、交通基建、建筑建材、商业综合体等多个领域，先后与中国建筑、中国中铁、陕建、中国电建、西安建工、中煤、中车、晶澳、宝钛、中国西电、东方航空、西部机场集团、陕鼓、法士特、绿地、恒大、京东、国美、迈科、海螺水泥等行业知名企业建立长期合作关系，赢得了广大新老客户的一致好评。

公司产品均通过国家检验中心耐火型式检验合格，且获得应急管理部颁发的认证证书，每年通过国家检验中心人员飞行检查监督，持续保持产品质量的可靠性和证书的有效性。2016年获得陕西省消防协会理事单位殊荣。公司连续多年被国家税务局评为纳税信用级别A级单位。

公司以“质量求生存，信誉谋发展”为宗旨，以“技术为核心、人才为依托、客户为根本”为经营理念，诚挚希望与广大新老客户在互惠互利、友好合作的基础上建立良好的商贸关系，共创美好未来。

### 白手起家，实现“从0到1”和“从1到10”的跨越

和大多数创业的闽商青年一样，汪荣峰的创业也是从一个小小的店面开始的。2009年，汪荣峰毅然辞去工作，在西安太华路建材市场租赁了一个小门面，专业销售各类消防门，并承揽消防门的安装与施工工程。早在做销售代理的时候，汪荣峰就凭借为人精明又不失厚道、待人诚恳又满怀热情、做事干练且技术过硬的风格，给所有合作过的客户留下深刻印象。凭借着良好的口碑，创业的第一年，汪荣峰便在许多闽商的福地榆林挖到了人生的第一桶金。他毫不掩饰地说：“当年提着现金走在路上的感觉，真的很美好！”其实，从领工资到给别人发工资这个转变也就是短短一年时间。但就是这一年，却需要敢于抓住机遇、勇于试错、不懈坚持的良好品质，所有的成功都是留给有准备的人的。

完成了资本的原始积累，跨越了“从0到1”的关键一步，后面的路似乎都变得顺风顺水了。2014年，由于产品代理模式已经无法满足经营中对产品品质和供货期掌控的要求，为更好地保障工程质量，汪荣峰做出一个大胆的决定——收购当地一家名叫三力消防的消防卷帘门生产厂，正式迈入实业企业行列。在随后的短短数年间，公司先后承接了曲江万众W酒店、西安迈科商业中心、红星美凯龙、中西部交易中心等地标建筑及大型商场的消防卷帘门和挡烟垂壁工程项目。随着消防卷帘门市场竞争日益激烈，汪荣峰以敏锐的嗅觉紧跟西安关中工矿企业大发展的脚步，迅速开拓出工业门业务板块。2019年，随着“绿水青山就是金山银山”理念的深入人心，陕西乃至全国都在加大环保整治力度，政府对企业的生产过程提出了更高的环保要求。因此，工矿企业的保温防尘门和快速堆积门孕育而生，并迅速成了市场上的抢手货。此时，汪荣峰再次审时度势，对产品进行迭代升级，快速扩建堆积门生产线。而仅堆积门一项，公司的产品便占据了西北地区各大水泥厂市场需求的半壁江山，累计营收逾千万元。

近年来，随着西安快速发展，全国各大物流企业纷纷进驻古城，西安物流行业迎来高速发展的黄金期，短短数年间，大大小小的物流公司已达上千家。此时，物流仓储卸货平台与提升门成了物流行业的刚需。嗅觉敏锐的汪荣峰自然不会放过这个良机，他再次增加业务板块，及时为物流企业提供产品和服务，日渐成为众多物流企业优先选择的合作伙伴。如果说一个人偶尔踩中市场节拍获得成功，那只能算幸运；但每一次都能紧跟市场变化而迅速调整方向，顺应发展趋势，那就绝非幸运所能解释了。

### 转型突破，助力企业搭上电商发展快车

创业十多年来，因为始终秉承隧道思维，专注于门业这一领域深耕细作，严谨而又不失敏锐，时刻顺应市场变化趋势，汪荣峰最终成就了自我，成功实现了事业上的一次次跨越。看前看后，不超速不落后、不左顾右盼，始终保持专注力，这就是汪荣峰总结并始终坚持的隧道思维理念。其实，这又何尝不是每一位创业青年，尤其是青年闽商需要坚持的品质和耐力呢！

初获成功的汪荣峰，带领企业从劳动密集型企业逐渐向技术型企业过渡。如今的他最关注的是如何为企业培养和挖掘人才，他自己也从一名创业者向平台创始人转变。汪荣峰说：“疫情期间，危机加剧了市场对人才的竞争和渴求，也改变了未来的竞争格局。今后将不再是谁拥有资本便可获得成功，而是谁吸引了人才，成功才有了保障。对于人才的领悟，考验着每一位企业经营者的格局与认知，这也决定了企业成长的天花板和平台的宽广度。”

正是源于这样的认知，汪荣峰已初步将企业股权向团队内的核心骨干进行释放，让他们充分参与到公司发展中来，共同分享公司平台化带来的红利。未来，还将有更多的核心骨干加入其中，并将吸引更多长袖善舞的优秀人才奔扑而来，这就是他选对人、做对事的企业经营之道——公司创造效益，人才创造价值，只有效益和价值同步，才可能获得更大的成功。

无论是人才引进，还是公司平台化转型，汪荣峰都在努力为自己的第四个五年计划铺路奠基。汪荣峰说，随着乡村振兴不断推进，人民生活水平大幅提高，推动了电商及快递行业的快速发展，其中，冷链物流成为诸多洪流交汇的核心一环。如今，越来越多的冷库分布在乡村的各个角落，国家相关专项补贴政策有力保障了这一基础设施建设。而大批冷库的建成，又进一步保障了生鲜类产品的仓储和运输，满足了大众对高品质生鲜食品的需求，尤其是直播电商的异军突起，更加剧了市场需求的大爆发。

通过观察和分析，汪荣峰又将目光瞄向了冷库门及冷链产业这一即将爆发的大市场，加上之前工矿企业客户积累的大量售后维保服务业务，仅此一项，便可为企业每年稳定增收逾千万元。这是汪荣峰规划中的集团公司运营基础，也是今后天水、兰州、平凉、西宁、银川、榆林分公司重点推进的业务。“有平台、有人才，形成团队合力，才能以更专业的姿态服务各大合作伙伴，助力企业实现跨越发展。”汪荣峰对未来充满信心。

### 头雁引领，创新推进商会繁荣发展

随着事业的成功和积累的良好口碑，汪荣峰越来越受到在陕漳州籍闽商的赞许，他们共同推举他出任西安市福建漳州商会会长，带领所有商会会员开创新辉煌。如今，他已成功连任两届会长，在第三届任期，他与商会其他5位同乡共同投资200多万元，为在陕漳州籍闽商打造了一个近1000平方米的联合办公区。在装修新潮且温馨的办公区，入驻的十几家公司大多为在陕漳州籍闽商企业，平日里大家互帮互助、资源共享、合作共赢。联合办公区的建成，巧妙解决了商会人气不足的问题。汪荣峰说：“一个商会，有人就有温情，有人气就有资源，有了温情和资源商会才有希望。这是一次勇敢的探索。”

自担任会长以来，汪荣峰始终肩负着近200位会员的重托和期望，时刻想着如何将漳州商会做大做强做出特色。汪荣峰认为，商会要想做好，首先得凝聚人心，只有心在一起，这个平台才有力量。而作为商会，凝聚人心首先要思考商业环境下如何实现资源共享，让参与者受益。第二，如何让商会平台也能实现经济创收，实现大家共富裕、同发展。俗话说，巧妇难为无米之炊，经济驱动永远是发展的核心动力。第三，建造在陕漳州籍闽商自己的智造园和漳商大厦，让大家有归属感。为实现这个共同的目标，漳州商会在汪荣峰的带领下，群策群力，共同推出“积分制”模式。即通过对发展会员、走访会员、出席活动、经济内循环、贡献指数五个方面进行考核，激励大家为商会作出贡献。积分制的实行，不仅解决了获得成功的原始驱动力问题，也解决了平日里对商会贡献多的人没被看到、贡献少的人没被发现的难题，一切都有数据，谁是本月或年度优秀会长、优秀会员一目了然。根据积分的多少，商会的优质资源优先向优秀会长、优秀会员分享，这也解决了资源公平分配的问题。

对于许多商会来说，都会面临一个高开低走的循环状态，即换届那天人最多、钱也最多，渐渐的人散了、钱也没了，四年后空杯归零，又再次循环。恒心和耐心是人心聚集的两大障碍，如何破解这两大障碍？对于漳州商会，汪荣峰希望形成一个低开高走的逆循环状态，通过实施积分制，激励大家共同努力，真正实现以商养会和繁荣发展、做大做强的目标。对于一位“85后”的年轻商会会长来说，能有这么深刻的见解和认知并付诸行动，已经十分难能可贵了。

社址：西安市雁塔区二环南路东段388号 邮政编码：710061 定价：每份1.30元 年价：268元 广告热线：029-63903671 发行热线：029-63903671 全国各地邮局订阅 陕西日报印刷厂印 法律顾问：陕西希格玛律师事务所