

奋力谱写“五篇大文章” 助力陕西高质量发展

党建引领开新局 凝心聚力创佳绩

瑞众保险陕西分公司开启高质量发展新篇章

2024年是瑞众保险发展元年。瑞众保险陕西分公司全面贯彻落实党中央和省、省政府决策部署,始终坚持和加强党的全面领导,以高质量党建引领高质量发展,秉承“服务国之大者,守护美好生活”的发展理念,立足主责主业,发挥保险优势,积极服务国家战略,支持实体经济、践行社会责任,坚持“客户至上、创新服务”,持续增强科技创新能力,全力推进数字化转型,不断推动产品创新和服务,切实做好“五篇大文章”,以高质量、有温度的保险产品供给守护三秦父老美好生活。

一年来,瑞众保险陕西分公司凭借全面的业务布局、丰富的产品和卓越的服务迅速崛起,以其专业领先的竞争优势及焕然一新的品牌形象赢得市场广泛关注,交出了“主力渠道均市场领先”的亮丽答卷。2024年度总保费130.45亿元,并承保小微企业996家,保额达到386.3亿元。提供低成本融资平台,2024年累计为客户获得融资超11亿元,为陕西经济社会高质量发展和民生保障提供了强有力的保险保障,成为陕西保险市场业务水平领先、综合竞争力强劲、党员政治素质过硬的标杆和典范。

坚持党建引领 筑牢高质量发展之基

瑞众保险陕西分公司作为国有金融企业,坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,认真贯彻落实党的二十大精神,以“四个聚焦”为抓手,在政治引领、组织建设、廉政教育等方面持续发力,推动党建与公司经营互融共进、同频共振,为高质量发展提供坚强政治保证和组织保障。

聚焦思想政治建设,不断强化理论武装。坚持把学习贯彻党的二十大精神作为首要政治任务,通过理论学习中心组、“三会一课”等载体,结合“第一议题”、云端课堂、集中轮训、专题辅导讲座及学习研讨等形式,以“党委领学、支部促学、个人自学”的方式,引导广大党员职工切实把思想和行动统一到党中央和公司党委决策部署上来。

聚焦人才队伍建设,不断提升工作能力和水平。坚持党管干部、党管人才原则,持续健全人才选用育留机制,干部选拔任用抓好抓实动议审查、任前考察两个关键,不断健全竞聘、轮岗、淘汰、激励等机制,畅通能上能下渠道,激发队伍干事创业活力。2024年,围绕“转型升级·人才发展”主题,分层级、分类别推动“鸿鹄计划”“青鸟计划”“英才计划”“干部履职能力提升”“后援服务能力提升”“专业序列技能提升”等培训班10余期,着力推进高素质金融人才队伍建设。



瑞众保险陕西分公司与广发银行西安分行开展党建共建活动

探索用户的真实需求,优化产品设计,为用户制定更多元的产品搭配方案,推出了“传家宝”“福临门”“聚宝盆”“喜临门”等一系列普惠化优质产品,通过构建丰富多样的产品体系,为客户提供全方位的综合保障,打造出“好产品在瑞众”的口碑。

面对榆林山洪、宝鸡“7·16暴雨”、商洛“强降雨”等重大自然灾害,瑞众保险第一时间启动应急预案,迅速开通理赔绿色通道,简化理赔流程,能赔快赔、应赔尽赔,2024年为榆林、宝鸡、商洛、咸阳等地的自然灾害损失合计赔付超数10万元,用行动传递温暖与力量,助力灾后生产生活恢复。

坚持客户至上 塑造服务新典范

瑞众保险陕西分公司始终坚持以人民为中心的发展思想,牢牢把握金融工作的政治性、人民性,秉承“诚信、专业、合规、创新”的经营理念,不断优化产品和服务,拓展服务模式,强化技术应用,为客户提供全面、专业、高效和优质的保险产品,塑造出“可信赖、能托付、有温度”的保险业良好形象。

探索用户的真实需求,优化产品设计,为用户制定更多元的产品搭配方案,推出了“传家宝”“福临门”“聚宝盆”“喜临门”等一系列普惠化优质产品,通过构建丰富多样的产品体系,为客户提供全方位的综合保障,打造出“好产品在瑞众”的口碑。

面对榆林山洪、宝鸡“7·16暴雨”、商洛“强降雨”等重大自然灾害,瑞众保险第一时间启动应急预案,迅速开通理赔绿色通道,简化理赔流程,能赔快赔、应赔尽赔,2024年为榆林、宝鸡、商洛、咸阳等地的自然灾害损失合计赔付超数10万元,用行动传递温暖与力量,助力灾后生产生活恢复。

创新服务技术,推动数字化转型。积极拥抱数字化转型,运用人工智能、大数据等新技术,落地“瑞博士”AI智能平台、数字智能销售、数字督导平台等重要科技项目,重塑工作流程,提升经营质效。通过数字化建设,为客户提供更加多元化、个性化的产品与服务,打造便捷、智能、普惠的保险服务体系。

从群众的实际需求和重点问题出发,围绕“坚持党建引领”“关爱特殊群体”“提升金融素养”“增强普惠服务”四个目标,聚焦“一老一少一新”重点人群和消保“五进入”,通过“3·15”“7·8”和金融教育宣传月等重要节点,在常态化开展线上线下公益性金融教育活动的同时,积极探索“消保+党建”“消保+公益”等模式,创新开展“高管讲消保”“送金融下乡”等系列活动,不断提高金融教育宣传活动的深度及广度,构建“大消保”工作格局,普及金融知识、传递金融正能量。

积极探索便民举措,持续推进适老化服务。积极推进系统适老化改造,设立“敬老版”服务专区,助力老年客户跨越数字鸿沟,为符合标准的客户开通重大疾病就医绿色通道服务,让老年客户享受更加贴心、便捷的保险服务。

助力乡村振兴 彰显“瑞众担当”

瑞众保险陕西分公司胸怀“国之大者”,把服务乡村全面振兴与公司中长期规划和重点工作有机融合,发挥保险主业优势,建立健全帮扶长效机制,为实现共同富裕作出积极贡献。截至2024年11月底,完成消费帮扶46.57万元,与定点扶贫合作单位签订乡村振兴消费帮扶框架协议,达成长期战略合作,以实际行动支持乡村振兴。

丰富党建帮扶内容,探索农村发展新路。着力突出党建引领,积极探索“党建+帮扶”模式。10月12日,瑞众保险陕西分公司党委书记、总经理刘伟一行赴岚皋县茶农村开展定点帮扶工作,深入了解茶农村基本情况、产业发展及驻村帮扶情况,为困难

群众送去慰问物资。通过开展结对帮扶、党建培训等方式,打通服务群众“最后一公里”。

加大消费帮扶力度,有机融合业务经营。压紧压实责任,在直接采购帮扶地区农牧产品基础上,探索创新消费帮扶新模式。10月12日,公司组织员工前往岚皋县“瑞众保险乡村振兴猕猴桃产业基地”,帮助果农采摘鲜果,开展直播助农活动,让大山里的好产品“走出去”。

公司通过将帮扶地区产品推荐给公司客户和业务合作方等方式,融合公司业务经营,拓宽帮扶地区产品覆盖面。利用公司宣传资源,采用多种形式加强帮扶地区产品的宣传推介,助力帮扶地区农产品产生品牌效益,更多惠及帮扶点农户。

开放就业帮扶机会,吸纳脱贫人员从业。持续关注县域低收入人群,加强就业支持,助力基层建设。在做大做强机构网点、推动县域业务高质量发展、助力县域民生改善与经济发展的同时,积极吸纳符合从业条件且有意愿的脱贫人口和低收入人口成为保险代理人或从事保险服务工作,做好已脱贫人口稳岗就业支持。

开拓创新谋发展,砥砺奋进勇当先。瑞众保险陕西分公司党委书记、总经理刘伟表示,作为保险行业的新生力量,瑞众保险陕西分公司将扎根三秦大地,继续坚持高质量发展,不断创新服务模式,丰富产品供给,提升服务品质,加快推进保险服务专业化、生态化、数字化进程,为三秦父老提供更多有温度、有力度、有速度的服务体验,以更加奋发有为的精神状态开创高质量发展新局面,为陕西经济社会高质量发展贡献“瑞众力量”。

(张继东)



瑞众保险陕西分公司开展金融教育宣传月之“消保县域行”活动

瑞众传家宝(盛世鑫耀)终身寿险(分红型)隆重上市

带你从容穿越经济周期

确定:基本保额 终身递增

自第二个保单年度起,当年度基本保险金额以每年**2.0%**的增长率递增至终身。

成长:增额红利 共赢共享

本产品采用**增额红利**分配方式,投保人享有**保险公司分红型保险产品**的盈余分配权。

传承:精准传承 让爱延续

提供持续终身的身故保障,可指定身故保险金受益人,实现**财富定向传承**。

投保要素

产品	传家宝(盛世鑫耀)终身寿险(分红型)					
投保年龄	男性:0周岁(须出生满28日)至68周岁 女性:0周岁(须出生满28日)至72周岁					
保险期限	终身					
交费期限	趸交	3年	5年	6年	8年	10年
男性最高投保年龄(周岁)	68	67	67	66	65	65
女性最高投保年龄(周岁)	72	70	70	69	65	65

名称:瑞众人寿保险有限责任公司
全国统一客户服务热线:95300
官网:https://www.ruiinsurance.com
地址:北京市丰台区丽泽商务区2号楼